



Kris Wynen (Aluservice) en Dirk Antonis (Welda Machinery) bij de nieuwe fiberlasersnijmachine

# PRODUCTIVITEITSWINST MET FIBERLASERSNIJMACHINE

Inzetten op de toekomst zit in het DNA van Aluservice, en soms zet daarbij één investering een andere in gang. Zo creëerde de ingebruikname van een nieuw 3D-tekenpakket dat automatisch de plaatuitslagen berekent, de behoefte aan een lasersnijmachine. Want het heeft weinig zin om de plooi- en lasflow te optimaliseren als je in de beginfase van het productieproces veel tijd blijft verliezen aan het snijden van de platen. Voor die fiberlaser klopte Aluservice aan bij huisleverancier Welda Machinery. En met succes: de BLE PRO 1530 van Baykal presteert uitstekend, met een winst in de productiviteit die best spectaculair kan worden genoemd.

Kevin Vercauteren

## ALU MUUR- EN GEVELBEKLEDING

Aluservice specialiseert zich in de productie van aluminium gevelbekleding en muurafdekprofielen voor de bouwsector. Daarmee kiest het duidelijk en heel bewust voor een niche. Oprichter Kris Wynen: "In vergelijking met het aanbod in buitenschrijnwerk is onze markt veel minder verzadigd. Dat is één belangrijke reden voor onze positionering. Daarnaast merk je dat aluminium steeds vaker wordt voorgeschreven in renovatieprojecten. Wellicht heeft dat te maken met de mogelijkheden van het materiaal. Aluminium is onder andere op het vlak van technisch plooiën vlot verwerkbaar, waardoor het zich uitstekend leent voor maatwerk en het de architect veel vormvrijheid biedt. Ook qua kleuren kan je er alle kanten mee op."

De klanten van Aluservice bestaan voor 80% uit algemene aannemers en 20% zijn grotere dakbedekkers, daar heeft de integratie in overname door de B&R-Bouwgroep enkele jaren geleden niets aan veranderd. "Van de 25 bedrijven uit die groep, kan je er slechts 4 à 5 bestempelen als echte bouwbedrijven. Dat betekent dat we nog altijd in grote mate voor externen werken en dat wordt ook zo gestimuleerd", aldus Kris Wynen.

## VAN A TOT Z

Om de mogelijkheden van aluminium volledig te benutten, moet je afwijken van wat standaard is. Met andere woorden: maatwerk. Precies daar is Aluservice heel sterk in. Dat begint al bij de opmeting ter plaatse. Vervolgens gaan de technisch tekenaars aan de slag voor het uitwerken van correcte uitvoeringsplannen, om daarna de productie aan het werk te zetten, dat betekent snijden, plooiën en lassen.

Ook de montage neemt Aluservice op zich. Alleen voor het lakwerk doet men een beroep op een betrouwbare, externe partner. Op die manier wordt de klant volledig ontzorgd. Het belang van die totaalservice zal volgens Kris Wynen alleen maar toenemen: "Architecten laten de detaillering van hun ontwerp steeds vaker over aan de aannemer. Enerzijds betekent dat voor ons meer tekenwerk, maar anderzijds biedt het ons de kans om de profielen te optimaliseren volgens wat technisch mogelijk is."

## BEHOEFTE AAN EEN LASER

Doordat het accent steeds meer op het tekenen komt te liggen, heeft Aluservice een poos terug een nieuw 3D-tekenpakket in gebruik genomen, specifiek geënt op de plaatbewerking. Een van de



"De machines leveren knap werk en de sturing is heel gebruiksvriendelijk"

belangrijke voordelen is dat de plaatuitslagen automatisch worden berekend. Maar die optimalisatie bracht een andere bottleneck aan het licht: het snijden van de platen. 'Snijden' is eigenlijk te veel gezegd, want de platen werden uitgefreesd, een proces dat bijzonder veel tijd vergde. Het was duidelijk dat de investering in een lasersnijmachine zich opdroeg.

#### BLE PRO 1530 VAN BAYKAL

De keuze viel op de BLE PRO 1530 van Baykal, een fiberlaser met een 2 kW-bron die platen van 3 m op 1,5 m kan snijden. Hoewel de Turkse fabrikant natuurlijk ook zwaardere bronnen en grotere afmetingen aanbiedt, volstond dit basismodel. "Op deze machine kunnen we tot 6 mm in aluminium snijden, maar dikker dan 5 mm hoeft voor ons eigenlijk niet. En hoewel we platen tot 4 meter kunnen plooiën, was de meerkost van een grotere machine niet te verantwoorden. De overgrote meerderheid van de platen die we moeten snijden, vallen namelijk binnen het bereik van 3 m op 1,5 m. Voor die andere 5% kunnen we rekenen op een externe firma."

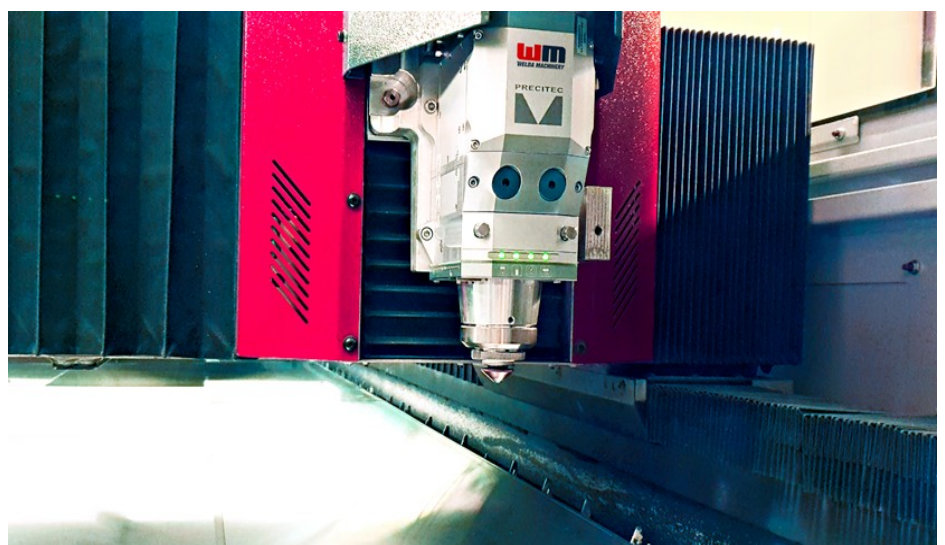
#### ALUSERVICE IN EEN NOTENDOP

- Oprichting: 2004
- Vestigingsplaats: Dessel
- Activiteiten: Alu muur- en wand bekleding
- Personeel: 25
- Oppervlakte: 1.300 m<sup>2</sup> (binnenkort uitbreiding met 2.000 m<sup>2</sup>)

#### PRIMA PRIJS-KWALITEITVERHOUDING

In België wordt Baykal verdeeld door Welda Machinery, zowat de huisleverancier van Aluservice. Kris Wynen: "We werken al sinds onze opstart samen met Welda, eerst voor de lastoestellen, daarna ook voor de machines. In die jaren is er een vertrouwensband gegroeid die stoelt op een snelle service en betrouwbare machines. Van Baykal, bijvoorbeeld, kochten we al in 2011 onze eerste plooi bank en plaatschaar. Vorig jaar namen we nog een tweede CNC-plooi bank in gebruik. Welda moest ons dus niet overtuigen van de kwaliteiten van de Turkse machinebouwer. De machines leveren knap werk en de sturing is heel gebruiksvriendelijk."

Dirk Antonis, Operational Manager bij Welda Machinery, over de sterke punten van het merk: "De prijs-kwaliteitverhouding van Baykal zit gewoon heel erg goed. De componenten zijn niet van goedkope Chi-



"De componenten zijn niet van goedkope Chinese makelij, wel integendeel"

nese makelij, wel integendeel. De machine beschikt over een nLight-snijbron, de snijkop is van Precitec en de sturing van Beckhoff. Dan zit je kwalitatief tegen de top aan, terwijl de prijs eerder aanleunt bij low budget. De lasersnijmachines van Baykal zijn daarom ideaal voor kleine tot middelgrote bedrijven die een degelijke machine nodig hebben voor eigen productie. Voor de software krijgen we dan weer de ondersteuning van Lantek Nederland. Zij ontzorgen ons met de nestingsoftware zodat ook op dit vlak het maximale uit de machine kan worden gehaald. We geloven heel erg in deze combinatie."

#### IMMENSE PRODUCTIVITEITSWINST

De machine staat er nu ruim twee maanden, en dat is genoeg voor een eerste evaluatie. Kris Wynen: "De productiviteitswinst is enorm. Een voorbeeld: één bepaald kader wordt uit één plaat gemaakt. Met onze freesmachine hadden we daarvoor 26 minuten nodig. Nu snijden we diezelfde plaat in iets meer dan 2 minuten. Bovendien is de kwaliteit beter!" Daarmee is alweer een mooie nieuwe stap in de samenwerking tussen Aluservice en Welda Machinery gezet.

